

REFUS DE SUBVENTION

Lire la vraie raison du « non »

Trois outils de référence pour classer un refus,
décider de la suite et prévenir le prochain.

subventions-obnl.ca

Accompagnement au financement des OBNL du Québec · contact@subventions-obnl.ca

LES 4 FAMILLES DE REFUS DE SUBVENTION

Classer le refus avant de réagir — chaque famille appelle une réponse différente

1

INADMISSIBILITÉ

Statut, territoire, secteur ou dépense hors critères.

→ Chercher le bon programme

2

LE PROJET

Besoin non démontré, arrimage faible, résultats vagues.

→ Retravailler la conception

3

LE MONTAGE

Budget incohérent, calendrier irréaliste, pièces manquantes.

→ Réviser le dossier

4

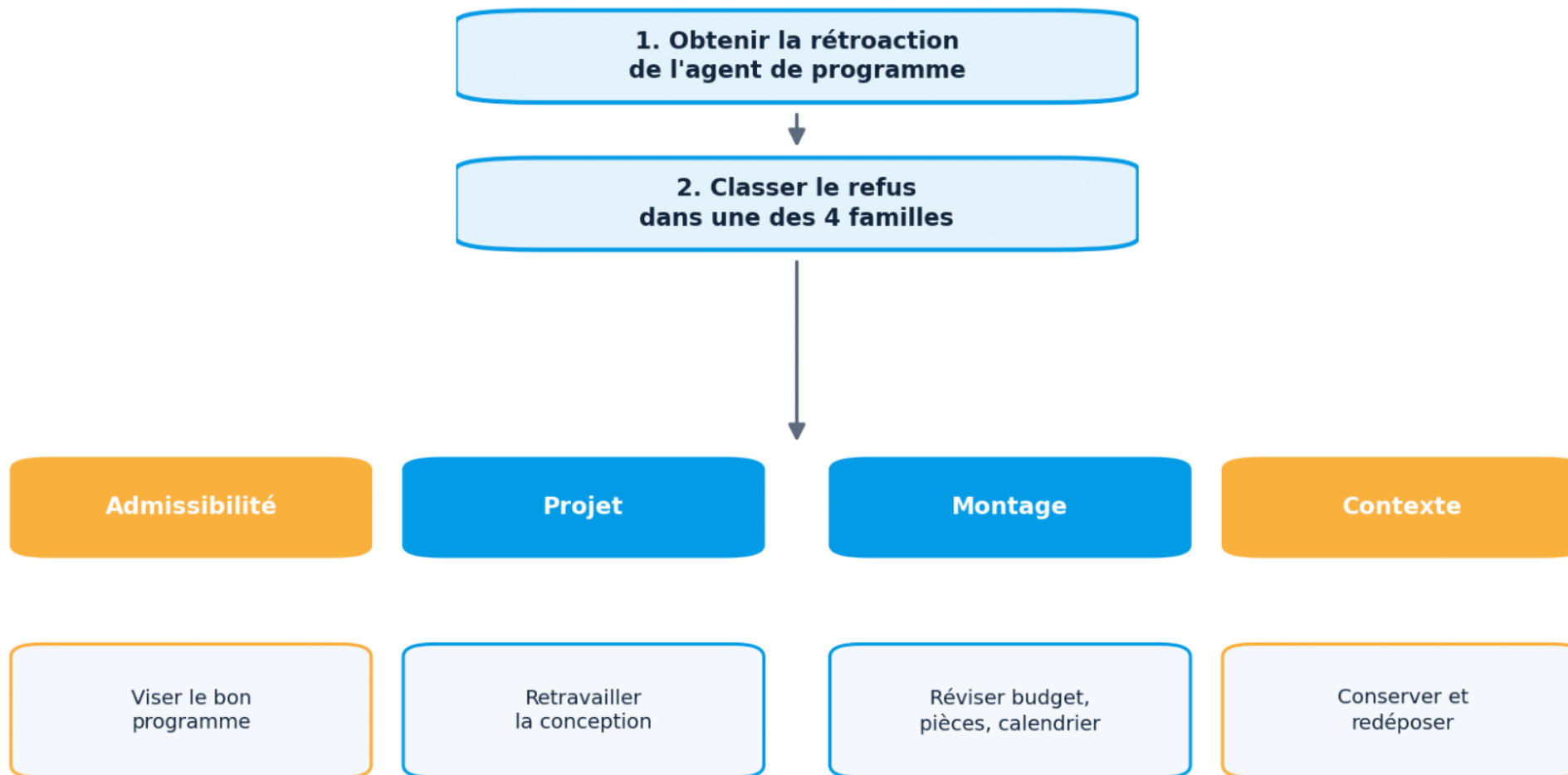
LE CONTEXTE

Enveloppe limitée, trop de demandes, priorités différentes.

→ Conserver et redéposer

DU REFUS À LA PROCHAINE ACTION

La séquence à suivre pour transformer un refus en décision éclairée



« Qu'est-ce qui sera différent cette fois ? » — si la réponse est « rien », vous n'êtes pas prêt à redéposer.

PRÉVENIR LE REFUS : LA CHECK-LIST AVANT DÉPÔT

Les 7 points qui font la différence entre un dossier financé et un dossier écarté



Admissibilité vérifiée point par point (statut, territoire, secteur, objets, dépenses)



Besoin démontré avec des données, études ou portrait chiffré



Arrimage clair entre le problème, les activités et les résultats



Résultats attendus formulés de façon mesurable



Budget cohérent avec les activités (frais d'administration inclus)



Calendrier réaliste au regard des pratiques du secteur



Lettres d'appui et pièces justificatives complètes